

Topthema Partnerschaften



Carsten Justus: »Ich habe tausend Ideen im Kopf, die ich gerne umsetzen möchte – dafür muss ich mir Freiraum schaffen«



Die Küche bildet das Herzstück der Ausstellung von Carsten Justus in Schloß Holte-Stukenbrock

Fotos: Carsten Justus

»Ich kann jetzt alles bieten!«

Tischlermeister Carsten Justus ist 2019 dem Schreiner- und Tischlernetzwerk TopaTeam beigetreten. Seitdem konnte er seinen Umsatz verdoppeln und hat sich vom Einzelkämpfer zum Fünf-Mann-Betrieb weiterentwickelt – auch ohne umfangreiche Werkstatt.

CARSTEN JUSTUS wollte eigentlich kein großes Unternehmen aufziehen, als er sich 2017 als Tischlermeister selbstständig machte. 21 Jahre war er zuvor bei einer Tischlerei angestellt, die er übernehmen wollte. Als es mit der Übernahme nicht funktionierte, arbeitete er erst in der Industriefertigung, anschließend im Baustoffhandel, um dann wieder zum Handwerk zurückzukommen. »Mit 49 Jahren fühlte ich mich damals bei der Firmengründung schon zu alt, um noch Großes zu bewegen. Und es war klar, dass ich nicht in einen umfangreichen Maschinenpark investieren werde«, berichtet Carsten Justus. Nun kam TopaTeam ins Spiel. »Ich kannte TopaTeam bereits von Messen und Anzeigen in der Fachpresse und fand das ganze Zukaufthema interessant«, erklärt Carsten Justus. »Schließlich habe ich den Schritt

gewagt und in der TopaTeam-Zentrale angerufen. Im persönlichen Gespräch mit dem Bereichsleiter war mir dann schnell klar, dass TopaTeam ein gutes Konzept für mich ist.« Nach dem ersten Basisseminar, bei dem die neuen Partner alles über die Möglichkeiten im Zukauf erfahren und im Verkauf ge-

schult werden, startete Carsten Justus voll durch und wurde für die TopaTeam-Auszeichnung »Newcomer 2022« nominiert.

Den Kunden im Fokus

»Ich konnte mir erst gar nicht vorstellen, für mich als Einzelunternehmer einen Showroom zu gestalten – in finanzieller und praktischer Hinsicht«, erinnert sich Justus. Er sei aber mit Beispielrechnungen und Planungsvorschlägen schnell überzeugt worden, dass eine eigene Ausstellung wichtig für den Verkauf ist. Innerhalb kurzer Zeit konnte er mit TopaTeam eine schöne Ausstellung umsetzen. Dort zeigt Justus neben hochwertigen Bettsystemen und Küchen auch Möbel, Leuchten und Schiebetüren. »Ich kann nun meinen Kunden alles anbieten!« Und das sei einer der Hauptgründe gewesen, dem Netzwerk beizutreten. »TopaTeam bietet mir die Möglichkeit, Produkte im Sortiment zu haben, die ich sonst nicht selbst fertigen würde oder könnte«, sagt Justus. Sein Konzept wurde so gut angenommen, dass er in den vergangenen zwei Jahren vier Mitarbeiter eingestellt hat.

.....
LISA ZEIDLER, TOPATEAM

STECKBRIEF

Netzwerk: TopaTeam GmbH
85283 Wolnzach
www.topateam.com

Tischlermeister Carsten Justus
33758 Schloß Holte-Stukenbrock
www.tischlermeister-justus.de